

Schönen guten Tag,

Datum: 07.11.2019

wir suchen aktuell für unseren Mandanten, einen der führenden Finanzdienstleister, **Absolventen (Bachelor/Master) der Wirtschaftswissenschaften (m/w/d) mit Schwerpunkt Finanzen** für ein **Traineeprogramm mit Schwerpunkt Vertrieb, Corporate Functions oder Risk Management im Raum Bad Homburg** (Nähe Frankfurt). Dafür würden wir uns gerne direkt an Sie wenden.

Hier bereits bereits einige Eckdaten:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Start: 01.04.2020 für 18 Monate
- Vergütung: 50.000€ im Jahr

Bei Interesse erreichen Sie uns entweder unter einer der folgenden E-Mail Adressen:

s.tahir@cupeva.de oder m.geiling@cupeva.de

oder aber Sie finden auf unserer Homepage www.cupeva.de im Karriereportal bei den Stellenanzeigen bei Eingabe der Referenznummern weitere Informationen zu den Stellenangeboten:

- [805] : Trainee (m/w/d) Corporate Functions
- [807] : Trainee (m/w/d) Vertrieb
- [808] : Trainee (m/w/d) Risk Management

Wir freuen uns sehr von Ihnen zu hören und sind gespannt auf Ihre Bewerbungen.

Herzliche Grüße

Sazan Tahir

Account Manager IT

Moritz Geiling

Account Manager Analytics



Verstärke unser Team in München, Köln oder Frankfurt am Main als

Sales Consultant (m/w/d) in der Personalberatung.

Wir sind der führende globale Anbieter von SAP-Lösungen und begeistern unsere Kunden weltweit mit SAP-Personalvermittlung sowie SAP-Projekt- und SAP-Beratungslösungen aus einer Hand. Im Jahre 2000 in London gegründet, sind wir heute rund um den Globus mit über 200 Mitarbeitern in sechs Niederlassungen vertreten – und wir wachsen weiter. Vielleicht schon bald mit Dir?!

Dein Aufgabengebiet:

- Als Sales Consultant (m/w/d) akquirierst Du eigene Kunden und baust Deinen Kundenstamm auf dem SAP-Markt auf und aus
- In Zusammenarbeit mit dem Delivery Team besetzt Du Projekte bei Deinen Kunden im SAP-Umfeld und stellst individuelle Personallösungen mit SAP-Experten bereit
- Du bist verantwortlich für den kompletten Recruitingprozess von der Bedarfsanalyse über den Vorstellungsprozess und die Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Deine Accounts entwickelst Du operativ und strategisch weiter
- Du verfolgst aktuelle Trends auf dem SAP-Arbeitsmarkt und nimmst an Veranstaltungen im SAP-Bereich teil

Was Du bei uns finden wirst:

- Überdurchschnittliche Verdienstmöglichkeiten durch unser ungedeckeltes Provisionsmodell sowie flexible Arbeitszeiten
- Extrem starke Marke mit ausgezeichnetem Ruf auf dem SAP-Markt
- Klar definierte Ziele, offene Kommunikation, Wertschätzung und flache Hierarchien
- Ein individuelles Einarbeitungs- und Trainingsprogramm mit selbst gestaltbaren Entfaltungsräumen sowie Karrieremöglichkeiten
- Wir feiern Erfolge mit Incentives und Benefits
- Ein dynamisches, internationales und erfolgreiches Team in lockerer Atmosphäre mit tollem Zusammenhalt, gestärkt durch Teamevents und gemeinsame Aktivitäten
- Die Möglichkeit, Dein eigenes Business aufzubauen und selbstständig zu arbeiten

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise Berufserfahrung im Recruitment oder Vertrieb
- Erfolgswille, Durchhaltevermögen und Eigenmotivation
- Überzeugungskraft und ein gutes Gespür für Menschen
- Verhandlungssicheres Deutsch und sehr gute Englischkenntnisse
- Leidenschaft für den Vertrieb und starkes Interesse an einer langfristigen Vertriebskarriere bei einem international erfolgreichen Unternehmen

Wir suchen starke Charaktere, die den Berufseinstieg im Recruiting finden wollen. **Sende Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins per E-Mail an:**



ALESSA SCHUMACHER

HEAD OF INTERNAL RECRUITMENT DACH

+49 (0) 89 693 399 608

aschumacher@redsapsolutions.com



WORK
FOR **red**

Verstärke unser Team in München, Köln oder Frankfurt am Main als

Recruiter (m/w/d) in der Personalberatung.

Wir sind der führende globale Anbieter von SAP-Lösungen und begeistern unsere Kunden weltweit mit SAP-Personalvermittlung sowie SAP-Projekt- und SAP-Beratungslösungen aus einer Hand. Im Jahre 2000 in London gegründet, sind wir heute rund um den Globus mit über 200 Mitarbeitern in sechs Niederlassungen vertreten – und wir wachsen weiter. Vielleicht schon bald mit Dir?!

Dein Aufgabengebiet:

- Als Recruiter (m/w/d) bist Du verantwortlich für die Besetzung unserer Kundenprojekte mit passenden SAP-Experten in enger Zusammenarbeit mit unseren Salesmanagern
- Du suchst und identifizierst Kandidaten auf internen und externen Netzwerken
- Du begeisterst Menschen und baust ein Netzwerk von freiberuflichen SAP-Experten auf und aus
- Du übernimmst die qualifizierte Vorauswahl von Bewerbungsunterlagen
- Telefoninterviews führst Du eigenverantwortlich durch und erstellst qualitativ hochwertige Kandidatenprofile
- Du verfolgst aktuelle Trends auf dem SAP-Arbeitsmarkt und nimmst an Veranstaltungen und Netzwerktreffen im SAP-Bereich teil

Was Du bei uns finden wirst:

- Ein individuelles Einarbeitungs- und Trainingsprogramm mit selbst gestaltbaren Karrieremöglichkeiten im In- und Ausland
- Klar definierte Ziele, offene Kommunikation, Wertschätzung und flache Hierarchien
- Extrem starke Marke mit ausgezeichnetem Ruf auf dem SAP-Markt
- Ein dynamisches, internationales und erfolgreiches Team in lockerer Atmosphäre mit tollem Zusammenhalt, gestärkt durch Teamevents und gemeinsame Aktivitäten
- Überdurchschnittliche Verdienstmöglichkeiten durch unser ungedeckeltes Provisionsmodell sowie flexible Arbeitszeiten
- Wir feiern Erfolge mit Incentives und Benefits
- Die Möglichkeit, Dein eigenes Business aufzubauen und selbstständig zu arbeiten

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise erste Berufserfahrung im Recruitment oder Vertrieb
- Erfolgswille, Durchhaltevermögen und Eigenmotivation
- Verhandlungssicheres Deutsch und sehr gute Englischkenntnisse
- Leidenschaft für Recruiting und Vertrieb sowie starkes Interesse an einer langfristigen Karriere bei einem international erfolgreichen Unternehmen

Wir suchen starke Charaktere, die den Berufseinstieg im Recruiting finden wollen. Sende Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins per E-Mail an:



ALESSA SCHUMACHER

HEAD OF INTERNAL RECRUITMENT DACH

+49 (0) 89 693 399 608

aschumacher@redsapsolutions.com

WORK
FOR **red**

Verstärke unser Team in München, Köln oder Frankfurt am Main als

(Junior-)Personalberater (m/w/d).

Wir sind der führende globale Anbieter von SAP-Lösungen und begeistern unsere Kunden weltweit mit SAP-Personalvermittlung sowie SAP-Projekt- und SAP-Beratungslösungen aus einer Hand. Im Jahre 2000 in London gegründet, sind wir heute rund um den Globus mit über 200 Mitarbeitern in sechs Niederlassungen vertreten – und wir wachsen weiter. Vielleicht schon bald mit Dir?!

Dein Aufgabengebiet:

- Als (Junior-)Personalberater (m/w/d) baust Du Deinen eigenen Kandidaten- und Kundenstamm auf dem SAP-Markt auf und aus
- Bei Deinen selbst akquirierten Kunden besetzt Du Positionen im SAP-Umfeld und stellst individuelle Personallösungen bereit
- Kandidaten suchst und identifizierst Du auf internen und externen Netzwerken
- Du begeisterst Menschen und baust ein Netzwerk von SAP-Experten zur Vermittlung in Festanstellung auf und aus
- Telefoninterviews und Vorstellungsgespräche führst Du eigenverantwortlich
- Du bist verantwortlich für den kompletten Recruitingprozess, von der Bedarfsanalyse über den Vorstellungsprozess und die Vertragsverhandlung bis zum Vertragsabschluss

Was Du bei uns finden wirst:

- Ein dynamisches, erfolgreiches Team in lockerer Atmosphäre mit tollem Zusammenhalt, gestärkt durch Teamevents und gemeinsame Aktivitäten
- Die Möglichkeit, Dein eigenes Business aufzubauen und selbstständig zu arbeiten
- Extrem starke Marke mit ausgezeichnetem Ruf auf dem SAP-Markt
- Überdurchschnittliche Verdienstmöglichkeiten durch unser ungedeckeltes Provisionsmodell sowie flexible Arbeitszeiten
- Ein individuelles Einarbeitungs- und Trainingsprogramm mit selbst gestaltbaren Entfaltungsräumen sowie Karrieremöglichkeiten
- Klar definierte Ziele, offene Kommunikation, Wertschätzung und flache Hierarchien
- Wir feiern Erfolge mit Incentives und Benefits

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Qualifikation, idealerweise Berufserfahrung im Recruitment oder Vertrieb
- Erfolgswille, Durchhaltevermögen und Eigenmotivation
- Verhandlungssicheres Deutsch und sehr gute Englischkenntnisse
- Leidenschaft für den Vertrieb und starkes Interesse an einer langfristigen Vertriebskarriere bei einem international erfolgreichen Unternehmen

Wir suchen starke Charaktere, die den Berufseinstieg im Recruiting finden wollen. **Sende Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins per E-Mail an:**



ALESSA SCHUMACHER

HEAD OF INTERNAL RECRUITMENT DACH

+49 (0) 89 693 399 608

aschumacher@redsapsolutions.com

Verstärke unser Team in München, Köln oder Frankfurt am Main in unserem

Einstiegsprogramm für Hochschulabsolventen als Trainee (m/w/d) in der Personalberatung.

Wir sind der führende globale Anbieter von SAP-Lösungen und begeistern unsere Kunden weltweit mit SAP-Personalvermittlung sowie SAP-Projekt- und SAP-Beratungslösungen aus einer Hand. Im Jahre 2000 in London gegründet, sind wir heute rund um den Globus mit über 200 Mitarbeitern in sechs Niederlassungen vertreten – und wir wachsen weiter. Vielleicht schon bald mit Dir?!

Dein Aufgabengebiet:

- Als Trainee (m/w/d) erlernst Du den Vertrieb in der Personalberatung im anspruchsvollen SAP-Projektumfeld
- Unterstützt durch ein intensives Onboarding-Programm legst Du den Grundstein für Deine Vertriebskarriere
- In Zusammenarbeit mit dem Delivery Team besetzt Du Projekte bei Deinen selbst akquirierten Kunden im SAP-Umfeld und stellst individuelle Personallösungen mit SAP-Experten bereit
- Deine BWL-Kenntnisse nutzt Du, um Deine Kunden bei der Implementierung ihrer SAP-Unternehmenssoftware durch die bestmöglichen Personallösungen zu unterstützen
- Du baust Dir einen eigenen Kundenstamm auf dem SAP-Markt in Deutschland, Österreich und der Schweiz auf
- Deine Accounts entwickelst Du operativ und strategisch weiter

Was Du bei uns finden wirst:

- Extrem starke Marke mit ausgezeichnetem Ruf auf dem SAP-Markt
- Überdurchschnittliche Verdienstmöglichkeiten durch unser ungedeckeltes Provisionsmodell sowie flexible Arbeitszeiten
- Ein individuelles Einarbeitungs- und Trainingsprogramm mit selbst gestaltbaren Entfaltungsräumen sowie Karrieremöglichkeiten
- Klar definierte Ziele, offene Kommunikation, Wertschätzung und flache Hierarchien
- Wir feiern Erfolge mit Incentives und Benefits
- Ein dynamisches, internationales und erfolgreiches Team in lockerer Atmosphäre mit tollem Zusammenhalt, gestärkt durch Teamevents und gemeinsame Aktivitäten
- Die Möglichkeit, Dein eigenes Business aufzubauen und selbstständig zu arbeiten

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes BWL-Studium oder vergleichbare Qualifikation, idealerweise Berufserfahrung im Vertrieb
- Erfolgswille, Durchhaltevermögen und Eigenmotivation
- Verhandlungssicheres Deutsch und sehr gute Englischkenntnisse
- Leidenschaft für den Vertrieb und starkes Interesse an einer langfristigen Vertriebskarriere bei einem international erfolgreichen Unternehmen


Wir suchen starke Charaktere, die den Berufseinstieg im Recruiting finden wollen.


Sende Deine Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins per E-Mail an:



ALESSA SCHUMACHER

HEAD OF INTERNAL RECRUITMENT DACH

 +49 (0) 89 693 399 608

 aschumacher@redsapsolutions.com